

## Hubro prosjekter i media



Vi har tidligere hatt artikler som forteller om vår totalentreprise på glasstaket til det nye A-Hus prosjektet. Nå går denne delen av byggeriet mot slutten og vi ser konturene av sluttresultatet. Å bygge for Norges

kanskje mest krevende og profesjonelle byggherre har gitt oss masse ny kompetanse. Suksess kriterier nr. 1 for oss var utvilsomt det gode samarbeidet med arkitekt og byggherre. I den forbindelse gleder vi

oss over at arkitekten sitter igjen med samme positive erfaring.

Les mer på artikkel sakset fra Byggenytt:

[www.servicehansen.com/](http://www.servicehansen.com/)

## Effekt-ivisering



Det er stadig utspill fra de store totalentreprenørene om de ikke er effektiv nok og at bransjen ved dette er ineffektiv. Fokus rettes da som regel mot innkjøp og innkjøpsmetoder. Vi har som bransje og firma et selvsagt ansvar for kontinuerlig utvikling av produktivitet, men jeg heller også litt mot den oppfatning at en raskere vei til gode resultater er å bedre kvaliteten på planleggingen. Ved å vekte fokus mer mot planlegging, tror jeg at prisen på innsatsfaktorene hver for seg er til å leve med. Dette sammen med å få redusert timeforbruk på byggeplass, hvor risiko for avvik er størst, vil gi reell effektivisering og bedre kvalitet på sluttproduktet.

I den forbindelse har vi utviklet et nytt unikt fasadeelement (UnitAl) som vil minimalisere risiko. UnitAl fasadesystem leveres komplett fra fabrikk og vil nok halvere tidsforbruket på byggeplass. Om vi sammen med kundene planlegger skikkelig.

Dette sammen med vårt "litt bedre hver dag prosjekt" gjør at jeg er trygg på at Hubro henger godt med i svingene i et marked som stadig blir tøffere.

Som et "parentes bemerket" registrerer jeg at byggeprosjekter ofte "syndikerer" til priser som viser at vi tilsynelatende selger for rimelig. God høst!

Sjur

## Vikingen!

Denne gang er jeg blitt bedt om å intervju vikingen selv.

Hans Kolby Hansen er eier av Hansen konsernet og har i likhet med Hubro jubileum i år. Han feiret nettopp sin 60 års dag i Danmark med alt som følger med i en slik anledning.

Hans Kolby har vært gift med sin Jette siden 1970 og sammen har de 3 barn Ellen, Kirsten og Kristian. Selv om de er danske så har bostedsadressen de siste 16 år vært i Knutsford som er like utenfor Manchester i England. De har nå flyttet til Chester som er ca 100 km vest for Manchester, syd for Liverpool.

Hans Kolby tok studenteksamen i 1966 og HA fra Handelshøyskolen i Århus 1969. Planen vår så videre at han skulle reise til Schweiz for å arbeide hos Jansen Profilstålverk. Men hans far døde rett etter at Hans var ferdig med utdannelsen sin. I et familieråd ble de enige om at Hans skulle overta ledelsen i H.S.Hansens stålindustri AS ( som det den gang het), med 45 medarbeidere i Lem og en omsetning på 4,2 MIO det første året. Det beste med jobben i dag etter 30 år sier Hans Kolby, er å ha lederansvar uten faste arbeidstider. Pga direkte ansvar/rapporter fra mange medarbeidere, nyter han nå friheten til å selv å kunne planlegge sin tid.



Målsetningen videre for HansenGroup er å fastspikre vår skandinaviske lederposisjon innenfor glass/alum. fasade bransjen, samtidig med en utbygging av fasadevirksomheten i UK, og å få en stabil inntjening i alle bedrifter.

Hans Kolby ser en konstant høy aktivitet i skandinavia de neste årene, sammen med en oppbygging i UK til olympiaden. Han planlegger 1-2 virksomhetskjøp i våre hovedmarkeder de neste 3 år. Hans Kolby liker fart og spenning, og fritiden brukes mye på motorsport, nærmere bestemt rally. På 70-80 tallet var han rallysjåfør og kjørte profesjonelt for både Opel, Vauxhall og sist en 4 årsperiode for Lancia. Han oppnådde 1-2 og 3 plasser i Danske mesterskap og vant ett europamesterskapsløp. I disse dager går det mest i flyving, tennis og ski. Ski får han bruk for på sitt favoritt feriested som er i Cap D'Antibes, hvor familien har et hus like ved vannet og mindre enn 2 timer opp til 4 forskjellige ski områder med hver 150 km løyper.

## Svar på forrige oppgave og en ny

Det var ingen som hadde riktig svar på sist oppgave, noen var faktisk helt på blåbærtur og vinen ender opp i redaksjonen. Svaret gir seg selv og kan sammenfattes slik:

- Snu begge glassene samtidig.
- Når 4 minutter glasset har rent ut, snu dette (det har gått 4 min)
- Når 7 minutter glasset har rent ut, snu dette (det har gått 7 minutter)
- Når 4 minutter glasset har rent ut igjen snu dette (det har gått 8 min) – samtidig har 7 minuttglasset rent i 1 minutt
- Snu da 7 minuttglasset igjen – og tiden er inne (8 minutter)

Vi kjører på med en ny og satser på at bygningsingeniører og økonomer klarer denne lette saken:

Trude og Petter skal kjøre flytoget. Trude går på 34. vognen bakfra, mens Petter går på den 17. vognen når en teller forfra. Overraskende nok ender de i samme vognsett!

Spørsmålet blir da "Hvor mange vogner har flytoget egentlig på denne turen?" Som vanlig blir det en god rødvin på vinen.

[post@hubro-as.no](mailto:post@hubro-as.no)

## Merkedager

### Bursdager november

Kenneth Larsen	18/11	40 års jublant
Jon Møller	8/11	60 års jublant
Joakim Back	4/11	40 års jublant
Trygve Tveit	28/11	
Ørjan Felt	27/11	

Knut O Alvar 10/11

Torfinn Håland 2/11

### Bursdager desember

Lars Djuve 1/12

Odd Einar Helleland 11/12

Sefan Andersson 26/12

NOV./DES.

## En verdenssensasjon?

Ikke helt en verdenssensasjon, men det er klart at det nye UnitAl systemet vil revolusjonere byggetiden på Curtain Wall fasader. Ved å bygge fasadeelementene ferdige på fabrikk vil vi spare utrolig mye tid på byggeplass. I tillegg vil vi ved industrialisert produksjon sikre 100% kvalitet på leveransene. Erfaringer fra testprosjekter viser at vi leverer 800 m2 fasade – fix ferdig – på byggeplass hver dag.



Sjekk ut mer info om UnitAl på denne adressen: [www.servicehansen.com/](http://www.servicehansen.com/)

## Hydro legger ned i Norge?

Teknisk ukeblad melder om at Flere hundre Hydro-ansatte kan stå uten arbeid på Raufoss og i Holmestrand. Hydro vil legge ned eller selge deler av sin videreforedlingsvirksomhet. Det er nedstrøms i aluminiumsvirksomheten, det er foredling av råaluminium, som er utsatt. Her har lønnsomheten vært for lav for Hydro.



## Merkeplikt for isolerglassvinduer med PCB

Det er merkeplikt for isolerglassruter med PCB. Det vil si at ikke bare vinduer som skal tas ut av bygget og skiftes ut skal merkes, men også alle gjenværende isolerglassruter med PCB i et bygg må merkes: [www.ruteretur.no/](http://www.ruteretur.no/) PCB har vært brukt som et

tilsatsstoff i limet som ligger mellom glasset og karmen. Som en tommelfingerregel kan man gå ut fra at norskproduserte isolerglassvinduer produsert mellom 1965 og 1975 inneholder PCB. Når det gjelder importerte vinduer regner man med at PCB



har vært i bruk frem til 1980. Mengden PCB anslås til 50-70 gram per kvm vindu.

## Vi kunne ikke ha sagt det bedre selv

I serien "Hubro prosjekter i Media" måtte vi bare vise resultatet av IVAR byggets ombygging. Påstått "Flotteste fasade i Stavanger" i byggemagasinet. Sammen med NCC fikk vi oppdraget med den nye fasaden. I og med dette er et renoveringsprosjekt var det en del fram og tilbake under veis, men det ble det et flott resultat.

Sjekk ut linken for mer info. [www.servicehansen.com/](http://www.servicehansen.com/)



## Empire State Building

Fra bransjehold er det stadige diskusjoner om byggebransjes manglende evne til å forbedre prosessene. Et lite tankekors i denne forbindelse er kanskje historien om byggetiden på Empire State Building. Dette store bygget ble opført på 13 måneder, etter at byggegruppen var ferdig. Det skal vel mye til at en rådgiver eller entreprenør, i dag ville inngå en avtale om et så komplekst bygg på så kort tid. Byggingen av Empire State Building startet mars 1930 og var ferdig 14 måneder senere i mai 1931. Det er selvsagt ikke riktig å



dra parallell uten å ta i betraktning endringer i lovverk, teknisk omfang i moderne byggerier og ikke minst moderne HMS krav, men "Aligavel!"

Sjekk [www.nypd.org/](http://www.nypd.org/) for mer info. om dette byggeprosjektet.

## KALENDER LOTTERIET

Vinner er kalender nr. 46. Vi kjører på med ny runde og håper at det denne gang er du som har rett nummer på HUBRO kalenderen din. En god rødvin venter den heldige vinner!

## Dette var andre boller...

Tradisjonen med kranselag er ofte glemt i disse travle og effektive tider. Men på Jättå vgs ble det andre boller. Full oppdekking med fantastisk god mat og drikke, gode ord fra byggherren og tid til litt drøs. På vegne av monterer og prosjektledelsen i Hubro takker vi Rogaland Fylkeskommune for veldig god mat og et skikkelig trivelig tiltak.



## Sammenligningstabell - glass

Det er flere leverandører av standard glass produkter, men de gir forskjellige navn og betegnelser på glassene sine. For å systematisere dette har CG Glass utarbeidet en grei

sammenligningstabell. Med denne kan du finne kompletterende glass fra de forskjellige leverandørene. Merk at det vil forekomme forskjell på glans og nyanser i farg-

er. Følg denne linken så dukker tabellen opp i PDF format.

Link til artikkel om glass sammenligning. [www.servicehansen.com/](http://www.servicehansen.com/)

## Sortiment

Trenger du rask adgang til brosjyrer over vår produkter, kan du finne flere i PDF format på Cobuilder. Sjekk ut linken [www.cobuilder.no/](http://www.cobuilder.no/)



Så kommer du rett til skattekisten. Det er lurt å sjekke ut siden i ny og ne, da vi daglig legger inn nye

brosjyrer og dokumentasjon.

HOVEDKONTOR:  
Hubro as  
Arabergveien 6, 4050 SOLA  
Tlf. 51 64 69 00  
Fax: 51 64 69 02  
Mail: [hubro@hubro-as.no](mailto:hubro@hubro-as.no)

OSLO AVDELINGEN:  
Hubro as avd. øst  
Rudsletta 36/38, 1351 RUD  
Tlf. 97 07 56 00  
Fax: 67 13 54 66  
Mail: [hubro@hubro-as.no](mailto:hubro@hubro-as.no)